

PRESENTATION ADVANTAGE®

Communication Advantage Series

高级商务演示技巧®

您的信息是否有足够的行动号召力？

糟糕的演示会导致会议低效，机会错失。缺乏有力的方法的告知和说服，是21世纪工作场所一大普遍的隐藏成本。

本一到两天的实操课程，能帮助学员持续进行成功演示。帮助他们结合最新的神经科学，掌握相关的心态、技能及工具组合，在当今的知识世界里更好地告知、影响及说服。



高级商务演示的流程

沟通必须要有系统而有效的方法，促使人们作出改变、采取行动。能让演示持续成功的整体思维模式就是“连接”。

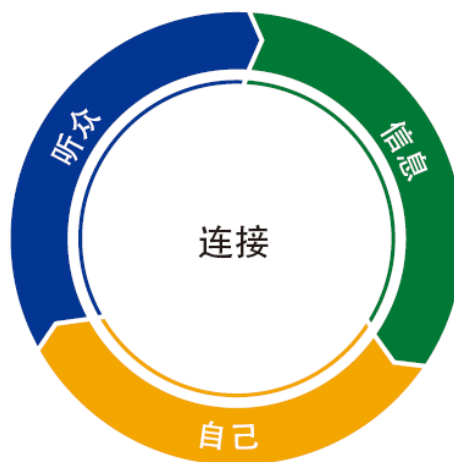
演示者必须：

- 与所沟通的信息连接
- 与自己连接
- 与听众连接

围绕这一模型的有效流程才能确保成功。

演示者需要：

- 组织有说服力的信息
- 设计有效的视觉材料
- 卓越的演示



课程结束后，学员将能做到：

基础

- 定义什么是成功的演示
- 理解“连接”思维模式
- 认识到思维模式+流程=演示成功
- 与现场及虚拟听众成功“连接”

组织有力的信息

- 明确信息的目标
- 带来令人印象深刻的开场白和结论
- 组织支持目标实现的要点

设计有效的视觉材料

- 利用视觉材料吸引注意力，加深印象
- 准备有效的演讲者备注和提醒

卓越得演示

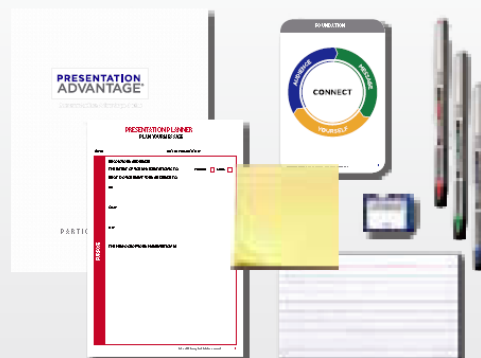
- 熟练掌握“持久第一印象”的组成要素
- 有效地进行视觉材料演示
- 管理好压力和坏压力
- 应对提问及小组动力

练习

- 完成课前和课后基准测评
- 通过五周快速启动流程熟练掌握技巧

通过成功的演示带来知识或行为方面有目的的转变，促使人们、团队及组织提高竞争优势。

学员工具包



- 学员手册
- 演示计划本
- 学员卡片
- SD卡
- 便利贴
- 彩色笔

富兰克林柯维 (FRANKLINCOVEY)

北京：(010) 8529 6928 上海：(021) 6391 5888 广州：(020) 8558 1860 深圳：(0755) 8337 3806

邮箱：Marketing@franklincoveychina.cn 网址：www.franklincovey.com.cn

